# Commercieel medewerker binnendienst

*NedZink B.V. | Budel-Dorplein*

| | |
|---|---|
| **Locatie:** | Budel-Dorplein |
| **Dienstverband:** | (32 – 40 uur per week) |
| **Salaris:** | € 3.500 – € 4.200 per maand (o.b.v. kennis en ervaring) |

## Over NedZink

NedZink is dé toonaangevende Nederlandse producent van titaanzink voor gevelbekleding, dakbedekking, dakgoten en hemelwaterafvoersystemen. Vanuit onze thuisbasis in Budel-Dorplein leveren we hoogwaardige zinkproducten over de hele wereld. Onze cultuur? No-nonsense, korte lijnen, vakmanschap en een gezonde dosis Brabantse gezelligheid.

NedZink valt onder de **Metalektro CAO**, wat betekent dat alles tot in de puntjes goed geregeld is.

## De functie

Ben jij die enthousiaste en doortastende schakel tussen onze internationale klanten, verkooporganisatie en de fabriek? Als Commercieel Medewerker Binnendienst ben je géén saaie orderinvoerder. Jij bent het vaste aanspreekpunt en het gezicht van NedZink voor onze klanten in binnen- en buitenland.

Jij kent onze klanten en onze klanten kennen jou, je denkt proactief mee over commerciële kansen en zorgt dat gemaakte afspraken ook écht nagekomen worden. En loopt er een keer iets anders dan gepland in de logistiek? Dan ben jij degene die proactief schakelt met de klant en de oplossing regelt.

## Wat ga je doen?

- **Relatiebeheer & verkoop:** Je onderhoudt intensief contact met bestaande klanten, bouwt duurzame relaties op en signaleert commerciële kansen in de markt.
- **Advies:** Jij bent de rots in de branding bij vragen over bestellingen, levertijden en producten. Klanten vragen echt naar jóú.
- **Commerciële ondersteuning:** Samen met de Country Sales Managers bereid je acties voor, stel je offertes op en ondersteun je proactief bij het behalen van de verkoopdoelstellingen.
- **Orderafhandeling:** Je verwerkt en bewaakt verkooporders strak in onze CRM- en ERP-systemen.
- **Interne afstemming:** Je schakelt dagelijks met planning, productie en logistiek om te zorgen dat gemaakte afspraken kloppen.
- **Representatie:** Zo nu en dan vertegenwoordig je NedZink op beurzen, klantbijeenkomsten of bij een bezoek aan onze locatie.

## Wat vragen wij van jou?

Geen stoffige instelling, maar een gezonde dosis commerciële drive en boerenverstand. Verder beschik je over:

- **Opleiding & ervaring:** MBO/HBO werk- en denkniveau met minimaal 5 jaar ervaring in een vergelijkbare commerciële binnendienstrol.
- **Taalvaardigheid:** Vloeiend in Nederlands en Engels. Spreek je daarnaast een aardig woordje Duits of Frans? Dat is een absolute pré!
- **Systeemkennis:** Ervaring met ERP- en CRM-systemen.
- **Affiniteit:** Ervaring in de bouwmaterialen- of technische sector is mooi meegenomen, maar ons assortiment van coils, goten en buizen leren we je snel genoeg!
- **Competenties:** Je bent organisatorisch sterk, kunt snel schakelen als de prioriteiten wijzigen en durft je mannetje te staan in een dynamische omgeving.
- **Rijbewijs:** In het bezit van rijbewijs B (voor een incidenteel klantbezoek of beurs).

## Wat bieden wij jou?

Werken bij een kerngezond en informeel bedrijf waar jouw inzet echt het verschil maakt. Daarnaast bieden we uitstekende arbeidsvoorwaarden:

- **Salaris:** Een aantrekkelijk maandsalaris tussen € 3.500 en € 4.200 op basis van fulltime en afhankelijk van je ervaring.
- **Vrije tijd:** Maar liefst 40 vrije dagen bij een fulltime dienstverband (27 vakantiedagen + 13 ADV-dagen)! Volop tijd voor jezelf dus.
- **Arbeidsvoorwaarden:** Uitstekende pensioenregeling en een reiskostenregeling volgens de Metalektro CAO.
- **Werksfeer:** Je werkt samen met vakbekwame, gedreven en gezellige collega's in een informele sfeer.
- **Ontwikkeling:** Mogelijke trainingen en opleidingen om jezelf en je proceskennis verder te ontwikkelen.

## Sollicitatie en informatie

Klaar om de binnendienst van NedZink naar een hoger niveau te tillen? Solliciteer direct!

Stuur je CV naar **recruitment@nedzink.nl** of vul het formulier in op onze website. Wil je eerst meer weten over de functie? Neem dan gerust contact met ons op.

*Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.*