

Onze opdrachtgever **NedZink** behoort wereldwijd tot de top-3 toonaangevende producenten van gewalst titaanzink voor de bouwsector. In de vestiging in Budel-Dorplein worden halffabricaten gewalst, die gebruikt worden voor dak- en gevelbekledingen en hemelwaterafvoersystemen in de traditionele en moderne architectuur. Er wordt momenteel een belangrijk investeringsprogramma uitgevoerd om de fabriek te transformeren naar een 'state-of-the-art', energie efficiënte- en duurzame productielocatie.

Om de groei en het succes van NedZink verder uit te bouwen, zijn wij op zoek naar initiatiefrijke kandidaten (m/v) voor de functie van:

## Commercieel Medewerker Binnendienst

*“Met de mogelijkheid om door te groeien naar Accountmanager”*

Je wordt verantwoordelijk voor de dagelijkse contacten tussen klanten en NedZink inzake offertes, bestellingen en levertijden. Tevens ondersteun je de NedZink buitendienst. Je gaat proactief op zoek naar nieuwe klanten, ook in voor NedZink nieuwe of onbekende (buitenlandse) markten. Commercie zit je in het bloed! In eerste instantie ben je 100% op de Verkoop Binnendienst werkzaam en bij gebleken geschiktheid kun je, als je dat ambieert, doorgroeien naar een rol als Accountmanager voor een aantal eigen klanten, gebieden en of landen.

### Wat breng je mee!

- Pro activiteit en klantgerichtheid
- Analytisch vermogen en oplossingsgerichtheid
- Resultaat- en servicegerichtheid
- Overtuigingskracht en ondernemendheid
- Sterke communicatieve- en schriftelijke vaardigheden
- HBO werk- en denkniveau
- Humor, stressbestendigheid en enthousiasme
- Uitstekende kennis van Nederlandse en Engelse taal (Duits en Frans is een pre)
- Minimaal 2-4 jaar werkervaring in een soortgelijke functie

### Wat biedt NedZink!

Een professionele en ambitieuze organisatie met een informele en dynamische cultuur. NedZink is volop in ontwikkeling en maakt onderdeel uit van de internationaal toonaangevende holdingmaatschappijen Koramic Investment Group en Elval Halcor. NedZink biedt een zelfstandige uitdagende functie met ruimte voor eigen initiatief. Goede arbeidsvoorwaarden zoals bijvoorbeeld 27 vakantiedagen en 13 ADV op jaarbasis. Ook zijn er veel mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling en doorgroei.

### Interesse!

Reageer dan nu per mail naar [info@viahinfelaar.nl](mailto:info@viahinfelaar.nl) o.v.v. referentienummer NED2001 of via onze website [www.viahinfelaar.nl](http://www.viahinfelaar.nl) met CV en motivatie. Bel voor meer informatie met Bertil Hinfelaar op (073) 888 92 29 of kijk op [www.nedzink.com](http://www.nedzink.com) .